



FICHE  
FORMATION

## DATES ET LIEU DE FORMATION

Rentrée Annuelle Ecole

63 Bd de Brandebourg  
Bis  
Ivry-sur-Seine  
94200

MBA - BAC +5



CFA  
numiA

CFA numiA

Vanessa HALLEY  
Chargée de mission  
alternance  
vhalley@cfa-numia.fr  
+33662810158



IPSA Paris

Yvon MOYSAN  
Responsable pédagogique -  
MBA IPSA  
yvon.moysan@hussaracade  
my.fr

# MBA Ingénieur d'affaires et Aéro Spatiale

Manager en stratégie de développement des affaires

Titre RNCP Niveau 7 - (code RNCP: 39362 - code diplôme:  
16X31075 - Manager du Développement des Affaires (ISG))

## DEBOUCHÉ

Dans le domaine de l'aéronautique, du spatial et de la mobilité :

- Ingénieur d'affaires
- Ingénieur commercial
- Chargé d'affaires
- Manager Business développer
- Consultant en stratégie de développement
- Responsable de développement

## OBJECTIFS

Les secteurs de l'aéronautique, du spatial et des nouvelles mobilités sont caractérisés par leurs ventes étirées dans le temps et la multiplicité des interlocuteurs. Ces particularités nécessitent de faire appel à des commerciaux doté d'une solide culture générale de ces trois secteurs et de compétences fortes en vente complexe. Cette formation permet de développer la culture et les compétences nécessaires et ce dans une dimension internationale.

## COMPÉTENCES VISÉES

- Conception et orientations stratégiques de développement des affaires de l'entreprise
- Pilotage et contrôle du déploiement des projets de développement des affaires
- Management des équipes projet dans le cadre d'une stratégie de développement des affaires
- Déploiement d'une stratégie de développement commercial visant la pénétration de nouveaux marchés
- Déploiement des stratégies de marketing hybride et de communication digitale visant le développement des affaires de l'entreprise
- Transformation des fonctions achats et supply chain visant le développement des affaires de l'entreprise

## PRÉ-INSCRIPTION



## RYTHME D'ALTERNANCE

Formation en alternance  
910h sur 24 mois  
1 Jour école / 4 Jours  
entreprise et 6 semaines de  
séminaire par an

## PRÉ-REQUIS ET ADMISSION

Avoir validé un Bac + 3  
obtenu en France ou à  
l'étranger dans un domaine  
scientifique (informatique,  
mécanique, électronique,  
électrique,  
télécommunication...) ou  
être un étudiant d'excellent  
niveau, diplômé d'un Bac + 3  
d'une école de commerce  
ou de sciences politiques.

## POURSUITES D'ÉTUDES POSSIBLES

Doctorat

## PRÉ-INSCRIPTION



<b>Programme</b>	<b>Volume</b>
<b>Année M1</b>	
<b>Strategie d'entreprise et developpement des affaires</b>	<b>266 heures</b>
<b>Management et négociation à l'international</b>	<b>58 heures</b>
<b>International Business Development et Entrepreneuriat</b>	<b>41 heures</b>
<b>Intégration Professionnelle et ateliers techniques</b>	<b>90 heures</b>
<b>Année 2</b>	
<b>Management et négociation à l'international</b>	<b>167 heures</b>
<b>International business development et entrepreneuriat</b>	<b>256 heures</b>
<b>Integration professionnelles et ateliers techniques</b>	<b>32 heures</b>

## PRÉ-INSCRIPTION



- Études de cas
  - Mises en situation réelles ou simulées
  - Présentations orales
  - Grand oral
- Cas de synthèse et production de livrables professionnels



**n/c**

De taux de réussite



**n/c**

De poursuite d'études



**n/c**

D'insertion pro à 3 mois



**n/c**

D'interruption de parcours



**n/c**

Salaire annuel moyen

---

*Le CFA numiA est un organisme expert et expérimenté dédié au recrutement, à l'accompagnement, au conseil et au suivi des entreprises et apprentis tout au long de la période de formation, des premiers pas en alternance à l'intégration finale dans le métier choisi. À travers l'ensemble de ses outils et moyens, le CFA numiA vous apporte des solutions concrètes de proximité dans le suivi de votre apprenti ou de votre apprentissage.*

*Pour toute information et questions relatives aux coûts de la formation et de l'accompagnement du CFA, contactez le référent numiA. Selon les niveaux de prises en charge mobilisés, un reste à charge final sera potentiellement dû par l'employeur. Le CFA s'assure des meilleures conditions de prises en charge et de financement auprès des Opco et financeurs divers.*